

## Was geht in meinem Bewerber vor?

Mimikresonanz® für Recruiter

Mimikresonanz bedeutet: emotionale Signale zu erkennen, richtig zu interpretieren und angemessen damit umzugehen.

**Trainieren Sie Ihre Fähigkeit Ihre Gesprächspartner zu lesen wie ein offenes Buch.**

**Die Mimik ist der Schlüssel dazu – sie ist die Bühne unserer Gefühle.**

**Erkennen Sie Emotionen, Stressoren und Beruhigungsgesten Ihres Bewerbers!**

### Ihr Nutzen:

#### 1. Die Emotionen Ihres Bewerbers drücken sich unmittelbar in Mimik und Körpersprache aus – diese zu erkennen heißt, Ihren Bewerber besser zu erkennen!

- Die Mimikresonanz-Methode gibt Ihnen ein **wissenschaftlich fundiertes und didaktisch ausgefeiltes Trainingskonzept** an die Hand, um die emotionalen Signale Ihres Bewerbers bewusst wahrzunehmen, richtig zu interpretieren und angemessen damit umzugehen
- Studien haben gezeigt, dass die **Mimik direkt mit unserem limbischen System** (unser Emotionszentrum) **verdrahtet** ist. Wenn Ihr Bewerber also eine Emotion spürt, zeigt sich diese auch unmittelbar in unserer Mimik. Auch wenn er versucht, die Emotion zu verbergen oder sie ihm noch nicht bewusst ist. **SIE erkennen Emotionen / Stressoren oder Beruhigungsgesten und können diese aktiv ansprechen.**
- Gemeinsam erarbeiten wir, **welche Gefühle wir in welchen Phasen des Bewerbungsgespräch** erwarten würden – und welche nicht (Wunsch- und Warnsignale). Gerade wenn diese dann auftreten, lohnt ein hinterfragen.



## 2. Die ausgesendeten Signale sind universell und deren Erkennung ist erlern- und trainierbar.

- Der Ausdruck der **Basisemotionen** im Gesicht ist **kulturübergreifend gleich** (Freude, Angst, Ärger, Ekel, Verachtung, Trauer, Überraschung). Somit können Sie Ihre Bewerber kultur- und länderübergreifend interpretieren.
- Unser Konzept arbeitet mit einem **Präsenz- und Onlinetraining**. Dadurch können Sie Ihre Wahrnehmung nicht nur in Präsenzseminaren trainieren, sondern ergänzend auch in speziell konzipierten Online-Trainings – **so bleiben Sie auch nach dem Seminar weiterhin am Ball**.
- 10 Minuten Online Training pro Tag im Anschluss an das Präsenzseminar steigern Ihre Emotionserkennungsfähigkeit spürbar und messbar



## 3. Das Erkennen dieser Signale gibt Ihnen eine Vielzahl von Werkzeugen in die Hand, um Gespräche besser steuern zu können und sein Gegenüber besser verstehen zu können

- Je besser ein Mensch die Gefühle seiner Gesprächspartner erkennt, desto besser sind die Ergebnisse und die Beziehungsqualität – auch im Recruiting!
- Sie trainieren in diesen Seminaren angemessen und zielführend mit den Informationen, die Sie durch präzises Beobachten gewonnen haben, umzugehen.
- Sie erkennen inkongruentes Verhalten Ihrer Bewerber und können dieses ressourcenvoll hinterfragen



**Zielgruppe:**

- » Alle Personen, die für das Unternehmen neue Mitarbeiter auswählen

**Seminarinhalte:**

- » Stand der Mimikforschung
- » Was die Mimik uns verrät – wofür für das im Recruiting Prozess nutzen können
- » Pre- und Post-Test: Gefühle erkennen
- » Erkennungsmerkmale der 7 Basisemotionen
- » Mikroexpressionen erkennen
- » Prozessorientierter Nutzen von emotionalen Signalen
- » Wunsch- und Warnsignale im Bewerbungsprozess
- » Nutzen der mimischen Signale für eine beziehungsfördernde Kommunikation im Recruiting

**Dauer:**

Präsenztraining: 2 Tage

Anschließend: Online-Training (lebenslang freigeschalten)